

Eksperter i hosting af CRM og Sharepoint

NORRIQ er eksperter i hosting af Microsoft-løsninger, og med en hosting-aftale hos os får du frihed til at fokusere på din kerneforretning, samtidig med at du sparer penge. Det kan vi dokumentere.

Umiddelbare fordele ved en hosting-aftale med NORRIQ:

- Med en fast månedlig omkostning pr. bruger kender du dine it-driftsomkostninger
- Du får frigivet ressourcer til din kerneforretning
- Du får besparelser på it-driften
- Du får styr på it- og datasikkerhed
- Du kan hurtigt og effektivt skalere til flere brugere og lokationer
- Du undgår initial investering i softwarelicenser.

Hosting af Dynamics CRM eller Sharepoint

Hos NORRIQ kan du få hostet Dynamics CRM eller Sharepoint i et dedikeret miljø til en fast pris per bruger. Du får en standard CRM- eller Sharepoint-licens samt relevante server- og klient-licenser.

Løsningen består af en standardinstallation af CRM eller Sharepoint uden konfigurationer på 2 dedikerede virtuelle servere med 1 procesor, 4GB RAM og 10GB dataplads. I løsningen indgår patching og vedligehold af servere samt daglig og ugentlig backup.

Derudover forudsætter løsningen:

- LAN til LAN opkobling via Firewall, som du kan leje inkl. service for kr. 4.995,- pr. år, eller du kan købe din egen for kr. 5.350,- inkl. 3 års firmware opdatering
- Brugersupport afregnes separat
- Konsulentsupport ifm. opkobling til internettet (integration til Office) - afregnes separat
- AI konfiguration af Sharepoint og CRM samt uddannelse i løsninger afregnes separat efter særskilt tilbud.

Priser:

	Opstartsbeløb, betales en gang	Basis serverdrift af løsningen, pris pr. måned inkl. første bruger.	Efterfølgende bruger pr. måned
Hosting af Dynamics CRM	Kr. 14.800,-	Kr. 4.859,-	Kr. 244,-
Hosting af Sharepoint	Kr. 14.800,-	Kr. 4.775,-	Kr. 159,-

Priser er ex moms. Der tages forbehold for fejl og prisændringer.

THYLANDER

Et sikkert og stabilt it-miljø

*Carsten Viggo Bæk,
Thylander Gruppen*

"Sikkerhed og stabilitet i forhold til vores it-systemer er noget, vi prioriterer meget højt, og derfor brugte vi meget energi på at finde den helt rigtige samarbejdspartner på it-siden", fortæller administrerende direktør Carsten Viggo Bæk fra Thylander Gruppen.

"Valget faldt på NORRIQ, da de kunne levere en sikker, professionel og økonomisk fornuftig løsning", siger Carsten Viggo Bæk og afslutter:

"Samarbejdet betyder, at vi ikke behøver spekulere på sikkerhed og it-problemer i hverdagen, da NORRIQ får det hele til at glide effektivt og problemfrit".

Kontakt NORRIQ på telefon: 70 20 12 12 eller på 360@norriq.dk