



# NORDLUX HALVEREDE FAKTURERINGS- TIDEN MED EN OPGRADERING TIL DEN ROLLEBASERE- DE VERSION AF MICROSOFT DYNAMICS NAV FRA NORRIQ

” VI KAN NU VED HJÆLP AF DEN INDIVIDUELLE OPBYGNING AF SKÆRMBILLEDERNE OG EN LET TILGÆNGELIG FILTRERING, HURTIGT FÅ ET OVERBLIK OVER, HVILKE ORDRE, DER ER KLAR TIL AT BLIVE FAKTURERET. DET HAR MEDFØRT, AT VI HAR HALVERET DEN TID, VI TIDLIGERE BRUGTE PÅ FAKTURERING”

NIELS SKOV JAKOBSEN, ØKONOMIDIREKTØR HOS NORDLUX

**nordlux**<sup>®</sup>

#### PROFIL

Nordlux er en førende virksomhed inden for design, udvikling, produktion samt salg af inden- og udendørs belysning. Nordlux har hovedsæde og lagerfaciliteter i Aalborg og beskæftiger i Danmark 50 ansatte. Som en moderne producent har Nordlux desuden stort fokus på at udvise ansvarlig adfærd i forhold til miljømæssige og sociale udfordringer nationalt såvel som globalt.

#### UDFORDRINGER:

Nordlux anvendte en ældre version af Microsoft Dynamics NAV med adskillige tilpasninger, og det var efterhånden blevet relativt bekosteligt at videreudvikle løsningen. Man overvejede derfor at opgradere til en nyere version af Microsoft Dynamics NAV. Med i overvejelserne havde Nordlux også fokus på at få en løsning, der var både brugervenlig og fungerede som standardløsning uden tilpasninger.



## NORDLUX HALVEREDE FAKTURERINGSTIDEN - MED EN OPGRADERING TIL DEN ROLLEBASEREDE VERSION AF MICROSOFT DYNAMICS NAV FRA NORRIQ

### Enkel foranalyse gav et optimalt beslutningsgrundlag

Nordlux blev grundlagt i 1977 og har siden begyndelsen anvendt forskellige versioner af Navision/Microsoft Dynamics NAV. Fra ledelsens side havde man stigende fokus på at få et økonomisystem, der på længere sigt kunne imødekomme virksomhedens behov.

*"Nordlux stod over for et strategisk skifte i forhold til økonomisystem. Vores overvejelse gik meget på, om det fortsat kunne betale sig at vedligeholde vores ældre NAV-version – eller om vi i stedet skulle opgradere til den nyeste version af Microsoft Dynamics NAV. Vi kontaktede derfor NORRIQ, som vi har brugt som it-leverandør i mere end ti år, og her anbefalede man, at vi fik lavet en enkel foranalyse for at få klarlagt vores behov. Det er et råd, vi senere har været godt tilfredse med, da foranalysen gav os et optimalt beslutningsgrundlag – uden at det krævede voldsomme ressourcer"* fortæller Niels Skov Jakobsen, økonomidirektør hos Nordlux.

Sammen med NORRIQ kom Nordlux hurtigt frem til en beslutning om, at man med fordel ville kunne opgradere til den rollebaserede version af Microsoft Dynamics NAV (RTC).

### Standardfunktionalitet uden at gå på kompromis med kvaliteten

Nordlux havde fra starten gjort det klart, at man ikke længere ønskede en løsning, der indeholdt mange tilpasninger. Man ønskede i stedet en løsning baseret på standardfunktioner – dog uden, at man skulle gå på kompromis med den funktionalitet, som var krævet. Der er lavet et minimalt antal tilpasninger i den endelige løsning, og de meget komplekse områder fra den tidligere løsning er erstattet bl.a. et PDF- og et EDI-modul, som begge er standardprodukter fra NORRIQ.

*"Det var et krav fra vores side, at vores nye NAV-løsning skulle være baseret på standardfunktionaliteter. Men jeg må dog indrømme, at det kan være lettere sagt end gjort. Når vi i sidste ende er lykkedes med det, skyldes det vores gode samarbejde med NORRIQ.*

*De forstod hurtigt vores behov, og deres konsulenter har ved en åbensindet dialog formået at holde os fast på strategien om kun at anvende standard. Vi oplevede i det hele taget en stor troværdighed fra NORRIQs side – de overholdt deres aftaler og var til stede, når det gjaldt"* understreger Niels Skov Jakobsen, mens han glæder sig over resultatet.

*"Vi står derfor med en løsning, der er baseret på standardfunktionaliteter, og hvor vi ikke er gået på kompromis med kvaliteten"*.

Opgraderingen har endvidere givet virksomheden så mange fordele, at ledelsen har kontaktet NORRIQ for at få fremskyndet implementeringen af den nye løsning i det norske søsterselskab.

### Halverede faktureringstiden

En af de fordele, som Nordlux har fået med den rollebaserede version af Microsoft Dynamics NAV, er en stor besparelse på den tid, som virksomheden tidligere anvendte til fakturering.

*"Vi kan nu ved hjælp af den individuelle opbygning af skærm billederne og en let tilgængelig filtrering, hurtigt få et overblik over, hvilke ordrer, der er klar til at blive faktureret. Det har medført, at vi har halveret den tid, vi tidligere brugte på fakturering"* fortæller Niels Skov Jakobsen.

### Lærer en ny bruger op på bare to timer

Øget brugervenlighed var en af de andre ting, man lagde stor vægt på i forbindelse med opgraderingen til den rollebaserede version af Microsoft Dynamics NAV. Den nye løsning skulle være nem at anvende for både de nuværende ansatte og nye potentielle medarbejdere. Det har man ifølge Niels Skov Jakobsen bestemt fået, og han siger afslutningsvis;

*"Når jeg spørger til de ansattes oplevelse med den rollebaserede NAV, siger alle, at løsningen har været meget nem at tage i brug. Og den udmelding kan jeg kun selv tilslutte mig, da jeg kan se, hvordan vores nye løsning har været med til også at lette vores rekrutteringsproces. Tidligere havde vi altid som krav i vores jobopslag, at man skulle have erfaring med NAV. Det behøver vi ikke længere, da vi nu kan lære en nyansat op på bare to timer, også selvom personen aldrig tidligere har arbejdet med NAV"*.